

DAFTAR ISI

PERSETUJUAN SKRIPSI.....	ii
PENGESAHAN KELULUSAN UJIAN	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	v
ABSTRACT	vi
ABSTRAK	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I.....	1
PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	25
1.3 Tujuan dan Kegunaan Penelitian.....	26
1.3.1 Tujuan Penelitian	26
1.3.2 Kegunaan Penelitian.....	27
1.4 Sistematika Penulisan.....	27
BAB II	29
TELAAH PUSTAKA.....	29
2.1 Landasan Teori	29
2.1.1 Perilaku Konsumen	29
2.1.2 Pemasaran Strategik	30
2.1.3 <i>Service Dominant Logic</i>	31
2.1.4 Kinerja Pemasaran	33
2.1.5 Orientasi Pasar	35

2.1.6	Inovasi Produk	38
2.2	Penelitian Terdahulu.....	41
2.3	Kerangka Pemikiran	45
BAB III.....		47
METODE PENELITIAN.....		47
3.1	Desain dan Jenis Penelitian	47
3.2	Informan Penelitian	49
3.3	Sumber Data	49
3.3.1	Data Primer	49
3.3.2	Data Sekunder	50
3.4	Teknik Pengumpulan Data	50
3.4.1	Wawancara.....	50
3.4.2	Observasi.....	51
3.4.3	Dokumentasi	52
3.5	Metode Pengolahan Data.....	52
3.5.1	Reduksi Data	53
3.5.2	Penyajian Data	54
3.5.3	Penarikan Kesimpulan	54
3.6	Uji Validitas Data.....	55
3.6.1	Uji <i>Credibility</i> (Kredibilitas/Validitas Internal).....	56
3.6.2	Uji <i>Transferability</i> (Transferabilitas/Validitas Eksternal)	57
BAB IV		58
HASIL DAN PEMBAHASAN		58
4.1	Deskripsi Usaha.....	58
4.2	Profil Narasumber	59
4.3	Analisis Orientasi Pasar.....	60
4.3.1	Orientasi Pelanggan	61
4.3.2	Orientasi Pesaing.....	62
4.3.3	Koordinasi Antar Fungsi	63
4.4	Analisis Inovasi Produk.....	63

4.4.1	Perubahan Desain.....	65
4.4.2	Inovasi Teknis	66
4.4.3	Pengembangan Produk.....	68
4.5	Kinerja Pemasaran.....	71
4.5.1	Pertumbuhan Penjualan.....	71
4.5.2	Pertumbuhan Pelanggan.....	72
4.5.3	Keberhasilan Produk	73
BAB V		77
PENUTUP		77
5.1	Kesimpulan.....	77
5.2	Implikasi Manajerial.....	78
5.3	Keterbatasan Penelitian	79
5.4	Saran	79
5.4.1	Saran bagi UMKM	79
5.4.2	Saran bagi penelitian selanjutnya.....	80
DAFTAR PUSTAKA		81
LAMPIRAN		85