

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SERTIFIKASI.....</b>	<b>ii</b>
<b>PENGESAHAN TESIS.....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Perumusan Masalah .....	8
1.3    Tujuan dan Kegunaan Penelitian.....	10
1.3.1    Tujuan Penelitian.....	10
1.3.2    Kegunaan Penelitian.....	10
<b>BAB II TELAAH PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN MODEL.....</b>	<b>12</b>
2.1    Telaah Pustaka .....	12
2.1.1    Teori Utama ( <i>Grand Theory</i> ) .....	12
2.1.2 <i>Intention</i> .....	14
2.1.3 <i>Perceived Enjoyment</i> .....	15
2.1.4 <i>Simplicity Motive</i> .....	16
2.1.5 <i>Information Abundance</i> .....	17
2.2    Pengembangan Hipotesis dan Penelitian Terdahulu.....	17
2.2.1    Pengaruh <i>Perceived Enjoyment</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> ....	17
2.2.2    Pengaruh <i>Simplicity Motive</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> .....	20
2.2.3    Pengaruh <i>Information Abundance</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> ...	22
2.2.4    Pengaruh <i>Intention to Buy</i> terhadap <i>Online Buying Behavior</i> ...	24
2.3    Kerangka Pikir Teoritis .....	26

<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>29</b>
3.1    Jenis Penelitian.....	29
3.2    Populasi dan Sampel.....	29
3.2.1    Populasi.....	29
3.2.2    Sampel.....	29
3.3    Teknik Pengumpulan Data .....	30
3.4    Definisi Operasional dan Pengembangan Indikator .....	30
3.5    Teknik Analisis.....	32
3.5.1    Tahapan dalam Analisis .....	32
3.5.2    Pengujian Asumsi SEM.....	36
3.5.3    Uji Kesesuaian dan Uji Statistik.....	38
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN.....</b>	<b>39</b>
4.1    Deskripsi Karakteristik Responden .....	39
4.1.1    Deskripsi Gender Responden .....	39
4.1.2    Deskripsi Pendidikan Responden.....	40
4.1.3    Deskripsi Umur Responden .....	40
4.1.4    Deskripsi Frekuensi / Intensitas Belanja Online.....	41
4.2    Analisis Konfirmatori .....	42
4.2.1    Analisis Standardized Regression Weight .....	42
4.2.2    Reliability Construct dan Variance Extracted .....	48
4.3    Pengujian Asumsi SEM.....	49
4.3.1    Evaluasi Normalitas Data .....	49
4.3.2    Evaluasi Outliers.....	50
4.3.3    Evaluasi Multicollinearity dan Singularity .....	51
4.3.4    Evaluasi Nilai Residual.....	52
4.4    Pengujian Kelayakan Model Penelitian.....	52
4.5    Pengujian Hipotesis .....	55
4.5.1    Pengujian Pengaruh Simplicity Motive terhadap Intention to Buy.....	56

<b>4.5.2 Pengujian Pengaruh <i>Information Abundance</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> .....</b>	<b>56</b>
<b>4.5.3 Pengujian Pengaruh <i>Perceived Enjoyment</i> terhadap <i>Intention to Buy</i>.....</b>	<b>56</b>
<b>4.5.4 Pengujian Pengaruh <i>Intention to Buy</i> terhadap <i>Online Buying Behavior</i> .....</b>	<b>56</b>
<b>4.6 Analisa Pengaruh.....</b>	<b>57</b>
<b>4.7 Pembahasan.....</b>	<b>58</b>
<b>4.7.1 Pengaruh <i>Perceived Enjoyment</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> .....</b>	<b>58</b>
<b>4.7.2 Pengaruh <i>Simplicity Motive</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> .....</b>	<b>59</b>
<b>4.7.3 Pengaruh <i>Information Abundance</i> terhadap <i>Intention to Buy</i> ...</b>	<b>60</b>
<b>4.7.4 Pengaruh <i>Intention to Buy</i> terhadap <i>Online Buying Behavior</i>...</b>	<b>62</b>
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>64</b>
<b>5.1 Kesimpulan.....</b>	<b>64</b>
<b>5.2 Implikasi .....</b>	<b>66</b>
<b>5.2.1 Implikasi Teoritis .....</b>	<b>66</b>
<b>5.2.2 Implikasi Manajerial .....</b>	<b>67</b>
<b>5.3 Keterbatasan Penelitian .....</b>	<b>68</b>
<b>5.4 Agenda Penelitian Mendatang.....</b>	<b>68</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>69</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>74</b>