

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SERTIFIKASI.....</b>	<b>ii</b>
<b>PENGESAHAN TESIS.....</b>	<b>iii</b>
<b>MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang Masalah .....	1
1.2    Perumusan Masalah .....	8
1.3    Cakupan Masalah .....	9
1.4    Tujuan dan Manfaat dari Penelitian.....	10
1.4.1    Tujuan Penelitian.....	10
1.4.2    Manfaat Penelitian.....	10
<b>BAB II TELAAH PUSTAKA .....</b>	<b>12</b>
2.1 <i>Theory Of Planned Behavior (TPB)</i> .....	12
2.2    Keputusan Pembelian .....	13
2.3 <i>Electronic Word Of Mouth (E-WOM)</i> .....	15
2.4    Citra Merek .....	17
2.5    Pengetahuan Produk .....	18
2.6    Pengembangan Hipotesis.....	19
2.6.1    Pengaruh dari <i>Electronic Word of Mouth (E-WOM)</i> terhadap <i>Puchase Decision</i> .....	19
2.6.2    Pengaruh Citra merek terhadap Keputusan pembelian.....	20

<b>2.6.3 Pengaruh <i>Product Knowledge</i> terhadap Keputusan Pembelian</b>	<b>21</b>
<b>2.7 Model Penelitian.....</b>	<b>22</b>
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>23</b>
<b>3.1 Metode Penelitian.....</b>	<b>23</b>
<b>3.2 Populasi dan Sampel.....</b>	<b>23</b>
<b>3.3 Definisi Operasional dari Variabel.....</b>	<b>24</b>
<b>3.4 Sumber dan Jenis Data.....</b>	<b>25</b>
<b>3.5 Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>25</b>
<b>3.6 Pengujian Instrumen Penelitian .....</b>	<b>26</b>
<b>3.6.1 Uji Reliabilitas.....</b>	<b>26</b>
<b>3.6.2 Uji Validitas.....</b>	<b>29</b>
<b>3.7 Metode Analisis Data .....</b>	<b>30</b>
<b>3.7.1 Analisis Statistik Deskriptif .....</b>	<b>30</b>
<b>3.7.2 Uji Asumsi Klasik .....</b>	<b>31</b>
<b>3.7.3 Uji Hipotesis .....</b>	<b>34</b>
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>35</b>
<b>4.1 Hasil Penelitian.....</b>	<b>35</b>
<b>4.1.1 Gambaran Umum Grab .....</b>	<b>35</b>
<b>4.1.2 Deskripsi Karakteristik Responden .....</b>	<b>36</b>
<b>4.1.3 Analisis Deskriptif Presentase Variabel Penelitian .....</b>	<b>37</b>
<b>4.2 Uji Asumsi Klasik .....</b>	<b>40</b>
<b>4.2.1 Uji Normalitas .....</b>	<b>40</b>
<b>4.2.2 Uji Multikolinearitas .....</b>	<b>42</b>
<b>4.2.3 Uji Heterokedastisitas.....</b>	<b>43</b>
<b>4.3 Uji Hipotesis .....</b>	<b>44</b>
<b>4.3.1 Koefisien Determinasi (Uji R Square) .....</b>	<b>44</b>
<b>4.3.2 Uji F.....</b>	<b>45</b>
<b>4.3.3 Analisis Regresi (Uji t).....</b>	<b>47</b>
<b>4.4 Pembahasan.....</b>	<b>48</b>

4.4.1	Pengaruh <i>e-Wom</i> terhadap Keputusan pembelian .....	49
4.4.2	Pengaruh Citra merek terhadap Keputusan pembelian.....	51
4.4.3	Pengaruh <i>Product Knowledge</i> terhadap Keputusan pembelian	53
 <b>BAB V PENUTUP .....</b>		 <b>55</b>
5.1	Simpulan .....	55
5.2	Implikasi Manajerial .....	57
5.3	Keterbatasan Penelitian .....	60
5.4	Agenda Penelitian Mendatang.....	60
 <b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		 <b>62</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>		<b>70</b>