

DAFTAR ISI

PERSETUJUAN SKRIPSI	ii
PENGESAHAN KELULUSAN UJIAN.....	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI.....	iv
KATA PENGANTAR.....	vi
<i>ABSTRACT</i>	ix
ABSTRAK.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	12
1.3 Tujuan dan Kegunaan Penelitian.....	14
1.3.1 Manfaat Teoritis	15
1.3.2 Manfaat Praktis	15
1.4 Sistematika Penulisan.....	15
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	17
2.1 Landasan Teori	17
2.1.1 Teori Perilaku Konsumen	17
2.1.2 <i>Stimulus-Organism-Response (S-O-R) Theory</i>	22
2.1.3 <i>Impulsive buying</i>	24
2.1.4 Faktor Pengaruh Perilaku <i>Impulsive buying</i>	27
2.2 Hubungan Antar Variabel	37
2.2.1 Hubungan <i>Beauty influencer muslim</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Produk Kosmetik Halal.....	37
2.2.2 Hubungan <i>Availability of money</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Produk Kosmetik Halal.....	39
2.2.3 Hubungan <i>Hedonic motivation</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Produk Kosmetik Halal.....	41
2.3 Penelitian Terdahulu	43
2.4 Kerangka Pemikiran Teoritis	58

2.5 Hipotesis Penelitian	61
BAB III METODE PENELITIAN.....	62
3.1 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional.....	62
3.1.1 Variabel Penelitian	62
3.1.2 Definisi Operasional Variabel.....	63
3.2 Populasi dan Sampel	67
3.2.1 Populasi.....	67
3.2.2 Sampel	67
3.3 Jenis dan Sumber Data	68
3.5 Metode Analisis Data	69
3.5.1 Model Spesifikasi	70
3.5.2 Analisa Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	71
3.5.3 Analisa Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	73
3.5.4 Uji Hipotesis	74
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	75
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	75
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	75
4.1.2 Gambaran Umum Responden.....	76
4.2 Analisa Model.....	78
4.2.1 Analisa Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	78
4.2.3 Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	83
4.3 Pembahasan	89
4.3.1 Pengaruh <i>Beauty influencer muslim</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Produk Kosmetik halal.....	89
4.3.2 Pengaruh <i>Availability of money</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Kosmetik halal	92
4.3.3 Pengaruh <i>Hedonic motivation</i> Terhadap Perilaku <i>Impulsive buying</i> Kosmetik Halal	94
BAB V PENUTUP.....	97
5.1 Kesimpulan.....	97
5.2 Keterbatasan	98
5.3 Saran.....	98
DAFTAR PUSTAKA	100

LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	109
Lampiran A (Kuesioner Penelitian).....	109
Lampiran B (Daftar Jawaban Responden)	115
Lampiran C (Hasil Olah Data SmartPLS).....	122