

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
PERSETUJUAN SKRIPSI .....	ii
PENGESAHAN KELULUSAN UJIAN.....	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI .....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN .....	v
<i>ABSTRACT</i> .....	vi
ABSTRAK .....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR GRAFIK.....	xvii
DAFTAR GAMBAR .....	xviii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xix
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Perumusan Masalah .....	12
1.3 Tujuan Penelitian dan Kegunaan Penelitian .....	13
1.3.1 Tujuan Penelitian.....	13
1.3.2 Kegunaan Penelitian.....	13
1.4 Sistematika Penulisan .....	14
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	16
2.1 Landasan Teori.....	16
2.1.1 <i>Theory of Planned Behaviour</i> (TPB) .....	16
2.1.2 Keputusan Pembelian.....	18
2.1.2.1 Tahap-Tahap dalam Proses Keputusan Pembelian.....	19
2.1.2.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian....	23
2.1.3 Minat Beli .....	24
2.1.4 Kualitas Layanan .....	26
2.1.5 Nilai Pelanggan.....	29

2.1.6 Persepsi Harga .....	30
2.2 Hubungan Antar Variabel .....	32
2.2.1 Hubungan antara Kualitas Layanan dengan Minat Beli .....	32
2.2.2 Hubungan antara Nilai Pelanggan dengan Minat Beli.....	33
2.2.3 Hubungan antara Persepsi Harga dengan Minat Beli .....	33
2.2.4 Hubungan antara Minat Beli dengan Keputusan Pembelian .....	34
2.3 Penelitian Terdahulu .....	35
2.4 Kerangka Pemikiran.....	36
2.5 Hipotesis.....	37
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>38</b>
3.1 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel .....	38
3.1.1 Variabel Penelitian.....	38
3.1.2 Definisi Operasional Variabel.....	39
3.1.2.1 Variabel Bebas.....	39
3.1.2.2 Variabel Intervening : Minat Beli (Y1) .....	41
3.1.2.3 Variabel Terikat : Keputusan Pembelian (Y2) .....	42
3.2 Jenis dan Sumber Data.....	42
3.2.1 Jenis Data .....	42
3.2.2 Sumber Data.....	43
3.3 Populasi dan Sampel .....	43
3.3.1 Populasi.....	43
3.3.2 Sampel.....	44
3.4 Skala Pengukuran.....	44
3.5 Metode Pengumpulan Data .....	45
3.6 Metode Analisis Data.....	46
3.6.1 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	46
3.6.2 Analisa Structure Equivalem Model (SEM).....	47
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>55</b>
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	55
4.1.1 Gambaran Umum.....	55
4.1.1.1 Profil Daerah Operasional IV Semarang .....	55
4.1.1.2 Visi dan Misi Perusahaan .....	56

4.1.2 Kereta Api Kelas Bisnis PT. KAI Daop IV Semarang .....	58
4.2.1.1 Profil Kereta Api Kelas Bisnis PT. KAI	
Daop IV Semarang .....	58
4.2.1.2 Fasilitas Kereta Api Kelas Bisnis PT. KAI	
Daop IV Semarang .....	58
4.2.1.3 Jadwal Kereta Api Kelas Bisnis PT. KAI	
Daop IV Semarang .....	59
4.2.1.4 Tarif Kereta Api Kelas Bisnis PT. KAI	
Daop IV Semarang .....	59
4.1.3 Identitas Responden .....	60
4.1.3.1 Jenis Kelamin .....	60
4.1.3.2 Usia.....	61
4.1.3.3 Pekerjaan .....	62
4.1.3.4 Penghasilan Perbulan.....	63
4.2 Tanggapan Responden .....	64
4.2.1 Keputusan Pembelian.....	66
4.2.2 Kualitas Layanan .....	67
4.2.3 Nilai Pelanggan.....	69
4.2.4 Persepsi Harga .....	71
4.2.5 Minat Beli .....	73
4.3 Pembahasan Uji Validitas dan Reliabilitas .....	75
4.4 Proses dan Analisis SEM .....	76
4.4.1 CFA Variabel Eksogen .....	77
4.4.2 CFA Variabel Endogen .....	78
4.4.3 Analisis Full Model SEM .....	80
4.4.4 Analisis Faktor Konfirmatori Konstruk .....	81
4.4.5 Evaluasi Normalitas .....	82
4.4.6 Evaluasi Outliers .....	84
4.4.7 Pengujian Hipotesis .....	84
4.5 Pembahasan Hasil .....	86
4.5.1 Kualitas Layanan terhadap Minat Beli.....	86
4.5.2 Nilai Pelanggan terhadap Minat Beli .....	87

4.5.3 Persepsi Harga terhadap Minat Beli.....	88
4.5.4 Minat Beli terhadap Keputusan Pembelian.....	89
BAB V PENUTUP.....	90
5.1 Kesimpulan .....	90
5.2 Implikasi Teoritis .....	91
5.3 Implikasi Manajerial .....	93
5.4 Keterbatasan.....	94
5.5 Saran Penelitian Mendatang.....	95
DAFTAR PUSTAKA .....	96
LAMPIRAN .....	101