

## DAFTAR ISI

Halaman

JUDUL .....	i
PERSETUJUAN SKRIPSI .....	ii
PENGESAHAN KELULUSAN UJIAN .....	iii
PERNYATAAN ORIGINALITAS SKRIPSI.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	v
ABSTRAK .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	viii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	10
1.3. Pertanyaan Penelitian .....	11
1.4. Tujuan Penelitian .....	12
1.5. Kegunaan Penelitian.....	13
1.6. Sistematika Penelitian .....	13
BAB II.....	15
TELAAH PUSTAKA .....	15
2.1. Landasan Teori .....	15
2.1.1. Orientasi Pembelajaran.....	15
2.1.2. Cerdas Bekerja ( <i>Working Smart</i> ).. .....	16
2.1.3. Kemampuan Jual ( <i>Selling Ability</i> ).....	19
2.1.4. Penjualan Adaptif ( <i>Adaptive Selling</i> ) .....	21
2.1.5. Kinerja Tenaga Penjual .....	26
2.2. Penguat Hubungan Antar Variabel .....	28
2.2.1 Pengaruh Orientasi Pembelajaran terhadap Cerdas Bekerja.....	28
2.2.2. Pengaruh Orientasi Pembelajaran terhadap Kemampuan Jual.....	29
2.2.3. Pengaruh Orientasi Pembelajaran terhadap Penjualan Adaptif .....	30
2.2.4. Pengaruh Cerdas Bekerja terhadap Kinerja Tenaga Penjual .....	32
2.2.5. Pengaruh Kemampuan Jual terhadap Kinerja Tenaga Penjual .....	33
2.2.6. Pengaruh Penjualan Adaptif terhadap Kinerja Tenaga Penjual .....	35
2.3. Kerangka Pemikiran .....	37
BAB III.....	38
METODE PENELITIAN .....	38
3.1. Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel .....	38
3.1.1. Variabel Penelitian .....	38
3.1.2. Definisi Operasional Variabel.....	39
3.2. Populasi dan Sampel .....	42
3.2.1. Populasi.....	42
3.2.2. Sampel.....	43
3.3. Jenis dan Sumber Data .....	44

3.4. Metode Pengumpulan Data .....	45
3.4.1.Kuesioner/Angket.....	45
3.5. Metode Analisis .....	46
3.5.1.Analisis Kuantitatif .....	46
BAB IV.....	57
HASIL DAN ANALISIS .....	57
4.1. Deskripsi Objek Penelitian .....	57
4.1.1.Gambaran Umum Penelitian.....	57
4.1.2.Gambaran Umum Responden.. .....	59
4.2. Analisis Data.....	62
4.3. Interpretasi Hasil.....	62
4.3.1.Analisis Konfirmatori.....	62
4.3.1.1. Analisis Konfirmatori Orientasi Pembelajaran .....	64
4.3.1.2. Analisis Konfirmatori Kerja Cerdas .....	65
4.3.1.3. Analisis Konfirmatori Kemampuan Jual .....	67
4.3.1.4. Analisis Konfirmatori Penjualan Adaptif .....	68
4.3.1.5. Analisis Konfirmatori Kinerja Tenaga Penjual .....	70
4.3.1.6. Analisis Konfirmatori Variabel Endogen .....	71
4.3.2.Analisis Full Model SEM .....	74
4.3.2.1. Asumsi SEM .....	74
1.3.2.1.1. Evaluasi Normalitas Data.....	74
1.3.2.1.2. Evaluasi Outlier Data .....	75
1.3.2.1.3. Evaluasi Nilai Residual .....	81
1.3.2.1.4. Pengujian Hipotesis .....	82
BAB V.....	87
PENUTUP .....	87
5.1.Kesimpulan.....	87
5.2.Implikasi Manajerial.....	89
5.3.Keterbatasan Penelitian.. .....	90
5.4.Saran untuk Penelitian Mendatang.....	90
DAFTAR PUSTAKA .....	91