

## DAFTAR ISI

Hal

HALAMAN JUDUL .....	i
PERSETUJUAN SKRIPSI .....	ii
PENGESAHAN KELULUSAN UJIAN .....	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI .....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN .....	v
ABSTRACT .....	vi
ABSTRAKSI .....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR TABEL .....	xv
DAFTAR GAMBAR .....	xvii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xviii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian dan Kegunaan Penelitian .....	9
1.3.1 Tujuan Penelitian .....	9
1.3.2 Kegunaan Penelitian .....	10
1.4 Sistematika Penelitian .....	11
BAB II TELAAH PUSTAKA .....	13
2.1 Landasan Teori dan Penelitian Terdahulu .....	13
2.1.1 Pemasaran Jasa .....	13
2.1.2 Kepuasan Konsumen .....	14
2.1.3 Experiential Marketing .....	17
2.1.4 Sense .....	20
2.1.4.1 Hubungan Sense Experience dengan Satisfaction .....	22
2.1.5 Feel .....	22
2.1.5.1 Hubungan Feel Experience dengan Satisfaction .....	24

2.1.6	Think .....	25
2.1.6.1	Hubungan Think Experience dengan Satisfaction .....	27
2.1.7	Act .....	28
2.1.7.1	Hubungan Act Experience dengan Satisfaction.....	29
2.1.8	Word of Mouth .....	30
2.1.8.1	Hubungan Satisfaction dengan Word of Mouth .....	33
2.1.9	Repurchase .....	34
2.1.9.1	Hubungan Satisfaction dengan Repurchase.....	36
2.1.9.2	Hubungan Word of Mouth dengan Repurchase.....	36
2.2	Penelitian Terdahulu .....	37
2.3	Kerangka Pemikiran.....	41
2.4	Hipotesis .....	42
	BAB III METODE PENELITIAN .....	43
3.1	Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel .....	43
3.1.1	Variabel Penelitian .....	43
3.1.2	Definisi Operasional Variabel .....	45
3.1.2.1	Variabel <i>Sense</i> ( $X_1$ ) .....	45
3.1.2.2	Variabel <i>Feel</i> ( $X_2$ ).....	46
3.1.2.3	Variabel <i>Think</i> ( $X_3$ ).....	47
3.1.2.4	Variabel <i>Act</i> ( $X_4$ ).....	48
3.1.2.5	Variabel <i>Satisfaction</i> ( $Y_1$ ) .....	49
3.1.2.6	Variabel <i>Word of Mouth</i> ( $Y_2$ ).....	50
3.1.2.7	Variabel <i>Repurchase</i> ( $Y_3$ ) .....	50
3.2	Populasi dan Sampel .....	51
3.2.1	Populasi.....	51
3.2.2	Sampel.....	52
3.2.3	Penetuan Jumlah Sampel .....	53
3.3	Jenis dan Sumber Data.....	53
3.3.1	Data Primer .....	53

3.3.2	Data Sekunder .....	54
3.4	Metode Analisis .....	54
BAB IV HASIL DAN ANALISIS .....		65
4.1	Deskripsi Objek Penelitian.....	65
4.1.1	Gambaran Umum Objek Penelitian.....	65
4.1.2	Gambaran Umum Responden .....	66
4.1.2.1	Profil Responden.....	66
4.2	Analisis Data SEM.....	67
4.2.1	Pengembangan Model Teoritis .....	67
4.2.2	Pengembangan Diagram Alur ( <i>Path Diagram</i> ) .....	68
4.2.3	Konversi Diagram Alur Kedalam Persamaan .....	70
4.2.3.1	Persamaan <i>Measurement Model</i> .....	70
4.2.3.2	Persamaan <i>Structural Model</i> .....	71
4.2.4	Memilih Matriks Input dan Estimasi Model.....	71
4.2.4.1	<i>Confirmatory Factor Analysis First Order</i> .....	73
4.2.4.1.1	Confirmatory Factor Analysis Sense.....	73
4.2.4.1.2	Confirmatory Factor Analysis Feel .....	74
4.2.4.1.3	<i>Confirmatory Factor Analysis Think</i> .....	75
4.2.4.1.4	<i>Confirmatory Factor Analysis Act</i> .....	76
4.2.4.1.5	<i>Confirmatory Factor Analysis Satisfaction</i> .....	77
4.2.4.1.6	<i>Confirmatory Factor Analysis Word of Mouth</i> .....	78
4.2.4.1.7	<i>Confirmatory Factor Analysis Repurchase</i> .....	79
4.2.4.2	<i>Confirmatory Factor Analysis Variabel Eksogen</i> .....	80
4.2.4.3	<i>Confirmatory Factor Analysis Variabel Endogen</i> .....	83
4.2.4.4	<i>Structural Equation Model</i> .....	86
4.2.5	Evaluasi Kriteria <i>Goodness-of-Fit</i> .....	90
4.2.5.1	Ukuran Sampel.....	90
4.2.5.2	Normalitas .....	91
4.2.5.3	Outlier .....	92
4.2.5.4	<i>Multicollinearity</i> dan <i>Singularity</i> .....	94

4.2.5.5 Uji Reliabilitas dan Validitas .....	94
4.2.5.5.1 Uji Reliabilitas.....	94
4.2.5.5.2 Uji Validitas.....	97
4.2.6 Interpretasi dan Modifikasi Model.....	98
4.2.7 Pengujian Hipotesis .....	99
4.2.8 Analisis <i>Direct Effect, Indirect Effect</i> dan <i>Total Effect</i> .....	101
4.3 Pembahasan.....	103
4.3.1 H <sub>1</sub> : <i>Sense Experience</i> Berpengaruh Positif Terhadap Kepuasan Konsumen .....	104
4.3.2 H <sub>2</sub> : <i>Feel Experience</i> Berpengaruh Positif Terhadap Kepuasan Konsumen .....	105
4.3.3 H <sub>3</sub> : <i>Think Experience</i> Berpengaruh Positif Terhadap Kepuasan Konsumen .....	106
4.3.4 H <sub>4</sub> : <i>Act Experience</i> Tidak Berpengaruh Terhadap Kepuasan Konsumen..	107
4.3.5 H <sub>5</sub> : Kepuasan Konsumen Berpengaruh Positif Terhadap <i>Word of Mouth</i> . ..	107
4.3.6 H <sub>6</sub> : Kepuasan Konsumen Berpengaruh Positif Terhadap Minat Beli Ulang.....	108
4.3.7 H <sub>7</sub> : <i>Word of Mouth</i> Berpengaruh Positif Terhadap Minat Beli Ulang. ....	109
BAB V PENUTUP .....	111
5.1 Kesimpulan .....	111
5.2 Implikasi Teoritis .....	114
5.3 Implikasi Manajerial .....	116
5.4 Keterbatasan Penelitian.....	119
5.5 Saran Untuk Penelitian Mendatang .....	120
DAFTAR PUSTAKA .....	121
LAMPIRAN .....	125