

DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Halaman Pernyataan Keaslian Tesis (Sertifikat)	ii
Halaman Pengesahan Tesis	iii
Halaman Motto	iv
Halaman Persembahan	v
Abstract	vi
Abstraksi	vii
Kata Pengantar	viii
Daftar Tabel	xii
Daftar Gambar	xiv
Daftar Lampiran	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian	9
1.4 Kegunaan Penelitian	9
BAB II TELAAH PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN MODEL	10
2.1 Konsep Dasar Hubungan Pemasaran	10
2.2 Aspek Hubungan Pemasaran	11
2.3 Ketergantungan	12
2.4 Komitmen	14

2.5	Kepercayaan	16
2.6	Biaya Perusahaan	18
2.7	Penelitian Terdahulu	20
2.8	Kerangka Pemikiran Teroritis	26
2.9	Dimensi Variabel	27
2.9.1	Variabel Independen	27
2.9.1.1	Variabel Ketergantungan	27
2.9.1.2	Variabel Komitmen	28
2.9.1.3	Variabel Kepercayaan	28
2.9.2	Variabel Dependen	29
2.9.2.1	Variabel Hubungan Pemasaran	29
2.9.2.2	Variabel Penurunan Biaya Perusahaan	30
2.10	Hipotesis	31
2.11	Definisi Operasional	32
BAB III METODE PENELITIAN		33
3.1	Metode Pengumpulan Data	33
3.1.1	Jenis Data	33
3.1.2	Populasi dan Sampel	34
3.2	Teknik Pengumpulan Data	36
3.3	Teknik Analisis Data	38
3.3.1	Analisa Kuantitatif	38
BAB IV ANALISIS DATA		47
4.1	Deskripsi Obyek Penelitian	47

4.2	Analisis Data	48
4.2.1	Pemilihan Matriks Input dan Estimasi Model	49
4.2.2	Analisis Faktor Konfirmatori	49
4.2.3	Analisis <i>Structural Equation Model</i>	55
4.2.4	Uji <i>Reliability</i> dan <i>Variance Extract</i>	62
4.2.5	Pengujian Hipotesis	64
BAB V	SIMPULAN DAN IMPLIKASI MANAJERIAL	66
5.1	Ringkasan Penelitian	66
5.2	Kesimpulan Mengenai Hipotesis dan Masalah Penelitian	67
5.2.1	Kesimpulan Mengenai Hipotesis	67
5.2.2	Kesimpulan Mengenai Masalah Penelitian	70
5.3	Implikasi Teoritis	73
5.4	Implikasi Kebijakan Manajerial	74
5.5	Keterbatasan Penelitian	77
5.6	Agenda Penelitian Mendatang	77
	Daftar Referensi	78
	Lampiran	